

受講生
募集

夢を確実に掴む！ 一歩上に行く起業講座

趣味やアイデアを活かして実益に！
今から始めるあなたの「起業」を応援します！！

新しいビジネスアイデアが思いついたら、夢が膨らみます。

しかし、実際に起業を決意し、ビジネスを始めようと思っても、「何から始めていいかわからない」、「起業後どのような状況に直面するのか想像がつかない」等で途方に暮れてしまう方が多いのではないのでしょうか。

本講座では、このような不安を解消し、スムーズな起業を応援いたします。

起業に関心のある方、アイデアを具現化する方法がわからず悩んでいる方、事業はスタートしたけれど今ひとつ波に乗れない方は、是非この講座を受講いただき、あなたの夢を加速させるきっかけにしてください。

日 程 平成24年2月2日(木)～3月17日(土)の期間中6回

2月2日(木)・9日(木)・16日(木)・23日(木)

3月1日(木)・17日(土)

時 間 毎回 18:30～21:30

※但し、3月17日(土)は14:00より最終講座が始まり、18:00から閉講納会を兼ねて特別講座『宴席でのビジネスマナー講座』を行います。



受講対象者 起業に関心のある方、起業準備中や起業を目指している方、起業後概ね1年前後の方なら、どなたでも受講いただけます。

内 容 裏面のカリキュラムをご覧ください。

定 員 15名 (お申込み先着順、定員になり次第、締め切らせていただきます。)

会 場 七尾商工会議所 (七尾市三島町70番地の1)

受講料 お1人 5,000円 (全6回講座受講料・教材費及び消費税を含む)

申込締切 平成24年2月1日(水)

主催 / 七尾商工会議所 共催 / 七尾市 後援 / 北國新聞社

お申込み・お問合せ

裏面の受講申込書に所定事項をご記入の上、下記宛にFAX又は郵送でお申込み下さい。

七尾商工会議所 経営支援課 創業者支援係 〒926-8642 七尾市三島町70番地の1

TEL 0767-54-8888 / FAX 0767-54-8811 E-mail: office@nanao-cci.or.jp

【注意事項】

※受講申込者数が大幅に下回る場合には、講座を中止することがあります。

※講師の都合等により内容の一部を変更する場合があります。

※講座中及び終了後、受講者の皆様に創業支援策などの充実を目的としたアンケート調査を実施する場合がありますので、ご理解・ご協力をお願い致します。

…… ご記入いただいた情報は、会議所からの各種連絡・情報提供等の本事業のみに利用致します。……

の
と

七
尾

起
業
塾

平成23年度 七尾商工会議所 創業者支援事業【のと・七尾 起業塾】夢を確実に掴む！一歩上に行く起業講座

回数	開催日 / 時間	テーマ / 講師・コーディネーター	内容
第1回	2月2日(木) 18:30 ～ 21:30	開講式 七尾市 七尾商工会議所	開催主旨説明 オリエンテーション
		自分の夢を必ずかなえる「目標達成思考術」 講師 萩原扶未子	《論理的思考を使って、起業プランを具現化する場》 ・思考放出と集約のためのKJ法 ・W(弱み)やT(脅威)に引っ張られないSWOT分析 ・目標達成実現のための4画面思考法 など
第2回	2月9日(木) 18:30 ～ 21:30	足元を確実に固める「起業ビジョン策定法」 講師 岩木 弘勝 コーディネーター 萩原扶未子	《どのような経営を目指すのかを明確にし、進むべき方向性を定める場》 ・ビジョン(理念)が必要なわけ ・夢を確実に掴むビジョン(理念)づくり など
第3回	2月16日(木) 18:30 ～ 21:30	1社でも多く新規顧客を開拓する「営業と交渉スキル」 講師 中林 秀仁 コーディネーター 萩原扶未子	《売れて利益が出るための営業と交渉スキルをロジカルシンキングで学ぶ場》 ・売れる営業マンと、売れない営業マンの違い ・1社でも多く新規顧客を開拓するには? など
第4回	2月23日(木) 18:30 ～ 21:30	銀行を唸らせる「ビジネスプランの書き方」 講師 宮崎 泰 コーディネーター 萩原扶未子	《経営には資金は死活問題、金融機関が納得するビジネスプランを学ぶ場》 ・起業資金算出法 ・銀行はプランのどこを見るか? など
第5回	3月1日(木) 18:30 ～ 21:30	見せるだけで顧客を呼ぶ「プレゼン手法」 講師 田村 隆 コーディネーター 萩原扶未子	《デザインにたずさわる講師が語るプレゼンの「作る・見せる・語る」で顧客獲得につなげる場》 ・何を顧客に訴えたいのか? ・顧客を引き寄せる見せ方 など
第6回	3月17日(土) 14:00 ～ 17:30	ビジネスプラン発表 審 萩原扶未子 宮崎 泰 査 田村 隆 先輩創業者 員 七尾商工会議所 七尾市産業部	《プレゼンテーションの場》 自分のプラン(夢)を実現するには、プラン作り+発表(告知)が重要です。 地元有識者のアドバイスをもらえる場でもあります。
		18:00～ 閉講納会&宴席でのビジネスマナー 講師 萩原扶未子	《出会った仲間と今後のネットワーク構築の場》 宴席で経営者としての振る舞いや気をつけておかないといけないことを実践で学びます。

＜のと・七尾起業塾の講師プロフィール＞

- **萩原扶未子** (はぎはら ふみこ) 株式会社 ジーアンドエス 代表取締役社長
金沢市生まれ。IT企業勤務を経て、昭和61年、株式会社ジーアンドエスを設立。現在、IT活用コンサルティング、起業コンサルティング、ジェンダー(男女の特性)活用コンサルティング、キャリアデザイン・コンサルティングやこれらに関連する執筆、講演、研修、コーディネータ、運営企画、調査研究などに多忙な日々を送っている。のと女の会相談役、女性起業家交流会 in HOKURIKU 代表、商工会議所エキスパート等就任中。
- **岩木 弘勝** (いわき ひろかつ) 株式会社 サクセスブレイン 代表取締役社長、税理士法人 サクセスブレイン 理事長・税理士、株式会社 日本事業承継支援センター 代表取締役社長、ICG国際経営コンサルタント
1957年生まれ。明治大学商学部卒業後、地元会計事務所に入所。1980年税理士試験に合格、1984年副所長税理士となる。1993年㈱サクセスブレインを設立し代表取締役社長に就任、岩木弘勝税理士事務所開業。2010年10月税理士事務所を法人化し、税理士法人サクセスブレインに、株式会社サクセスブレインを社名変更し、株式会社サクセスブレインとする。サクセスブレインのミッションは、企業を黒字化すること。ひいては、お客様企業を永続する企業にすること。そのミッションを達成するために、企業が内に秘めた力を最大限に引き出すお手伝いをしています。
- **中林 秀仁** (なかばやし ひでと) ピアズ・マネジメント株式会社 代表取締役
1996年同志社大学卒業後マイクロソフト株式会社(現日本マイクロソフト)に入社。日本での上長賞3回、アジア代表として米国本社から表彰されるなど各賞を受賞。その後、最年少で北陸の支店長となる。2009年8月に同社を退職し、ピアズ・マネジメント株式会社を設立。現在は北陸を中心に営業技術やプレゼンテーションスキル向上のための研修事業、営業戦略・組織変革のコンサルティング、各種団体や会合での講演活動を精力的に行なっている。
- **宮崎 泰** (みやざき やすし) 日本政策金融公庫 こくきん創業支援センター北陸所長
1994年旧国民金融公庫(現日本政策金融公庫)入庫。社会経済生産性本部(現日本生産性本部)派遣、こくきん創業支援センター神戸、新宿支店等勤務を経て、2010年4月から現職、北陸3県の創業融資制度の周知・広報活動を担当。中小企業診断士、日本生産性本部認定経営コンサルタント。
- **田村 隆** (たむら たかし) 有限会社タムラデザイン 代表取締役社長
経営者の夢を叶えるために【想い】をビジュアル化して仕事を進めていく手法で多くの事例を実現。デザインを中小企業の経営者や社員のモチベーション向上のツールとして利用していただくためのデザインコーディネーターとしても色んな分野・業種で活躍中。広告デザインだけにとどまらず会社全体のブランド力UPのために新しい形の社訓/ショールームや看板サインの変革/オフィスのレイアウト変更/展示会等の設営/営業車輛のデザインやユニフォームまでトータルに経営者の【想い】を幅広く具体化するための手法には、独自のものがある。ブランディングコンサルタント、中小企業基盤整備機構 専属アドバイザー等就任中。

平成23年度 七尾商工会議所 創業者支援事業【のと・七尾 起業塾】受講申込書 《FAXお申込先 0767-54-8811》

■お名前 / フリガナ _____
 生年月日：昭和・平成 年 月 日 / 年齢： 歳

■ご住所 / 〒 _____

■現在の職種 / 会社員(会社の業種： _____) ・ 主婦 ・ 学生
 経営者(業種： _____ / 創業 箇月) ・ その他(_____)

■ご連絡先 / TEL _____ 携帯 _____ FAX _____
 E-mail(パソコン)： _____ @ _____

■起業の有無 / 有・未定・無 (予定業種： _____) 予定年月：平成 年 月頃

■受講の動機 / _____